

Cum sa-ti negociezi pozitiv salariul de vanzator in constructii

Indiferent daca esti nou in bransa sau daca deja lucrezi de ani buni in vanzari in domeniul constructiilor, cu siguranta iti doresti un salariu mai mare in 2010, dat fiind faptul ca inflatia pe intreg anul trecut a fost de aproximativ 5%.

IBC Focus iti prezinta 4+1 modalitati prin care sa ai un salariu mai mare anul acesta:

1. In ce zona geografica activezi?

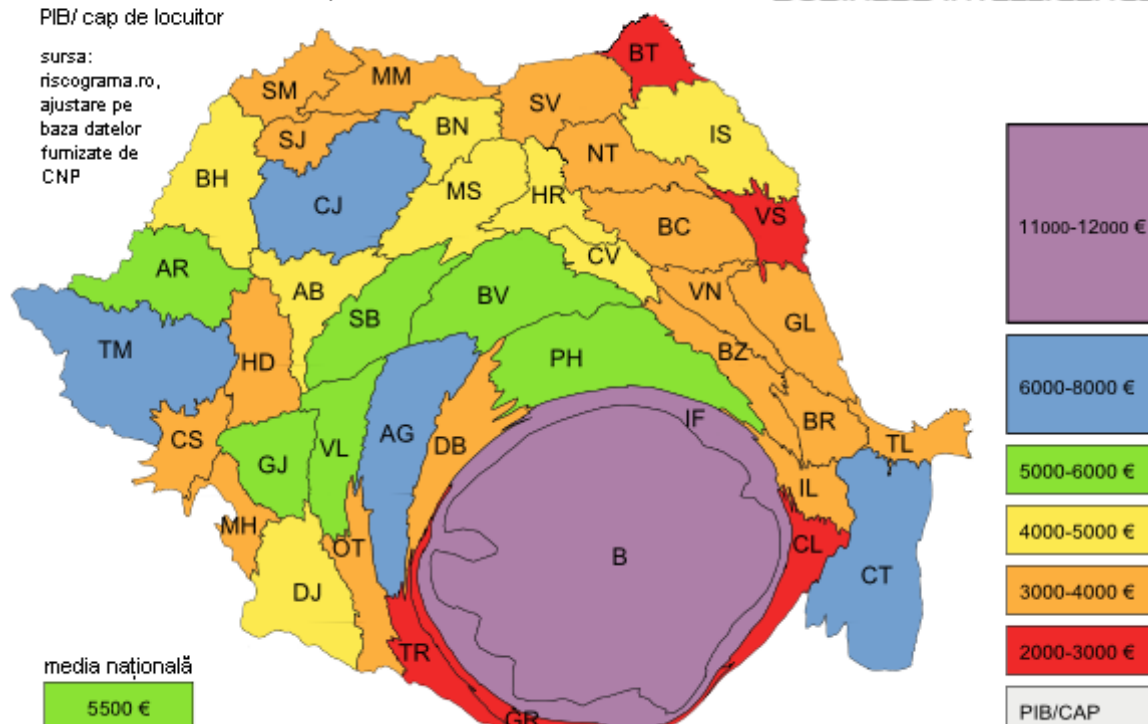
Daca te-ai nascut in lasi si va trebui sa acoperi lasiul si zonele limitrofe... esti din start defavorizat fata de un coleg din Bucuresti sau Cluj. Din acest motiv ai face bine sa negociezi un comision mai mare de reusita, avand in vedere ca puterea de dezvoltare nu este tocmai favorabila, iar tu vei avea mai putine oportunitati de vanzare. Mai putini bani/capita in judetul tau inseamna o mai mica putere de cumparare, inseamna mai putine case construite si mai putine proiecte de retail.

Cât produc românii în 2009

Mărimea județelor este proporțională cu PIB total iar culoarea corespunde PIB/ cap de locuitor

sursa:
riscograma.ro,
ajustare pe
baza datelor
furnizate de
CNP

riscograma
BUSINESS INTELLIGENCE



2. Cate accidente auto sunt in zona ta?

O metoda bine-cunoscuta de recompensare a muncii este nivelul de risc la care esti expus in activitatea ta zilnica. Acesta este motivul pentru care politistii au salarii mai mari decat doctorii si ai face bine sa profiti si tu de acest fapt. Care sunt riscurile la care te expui zilnic? Pai daca lunar conduci peste 2000 km in interes de serviciu ai face bine sa studiezi riscurile accidentelor de circulatie:

Accidente pe judet

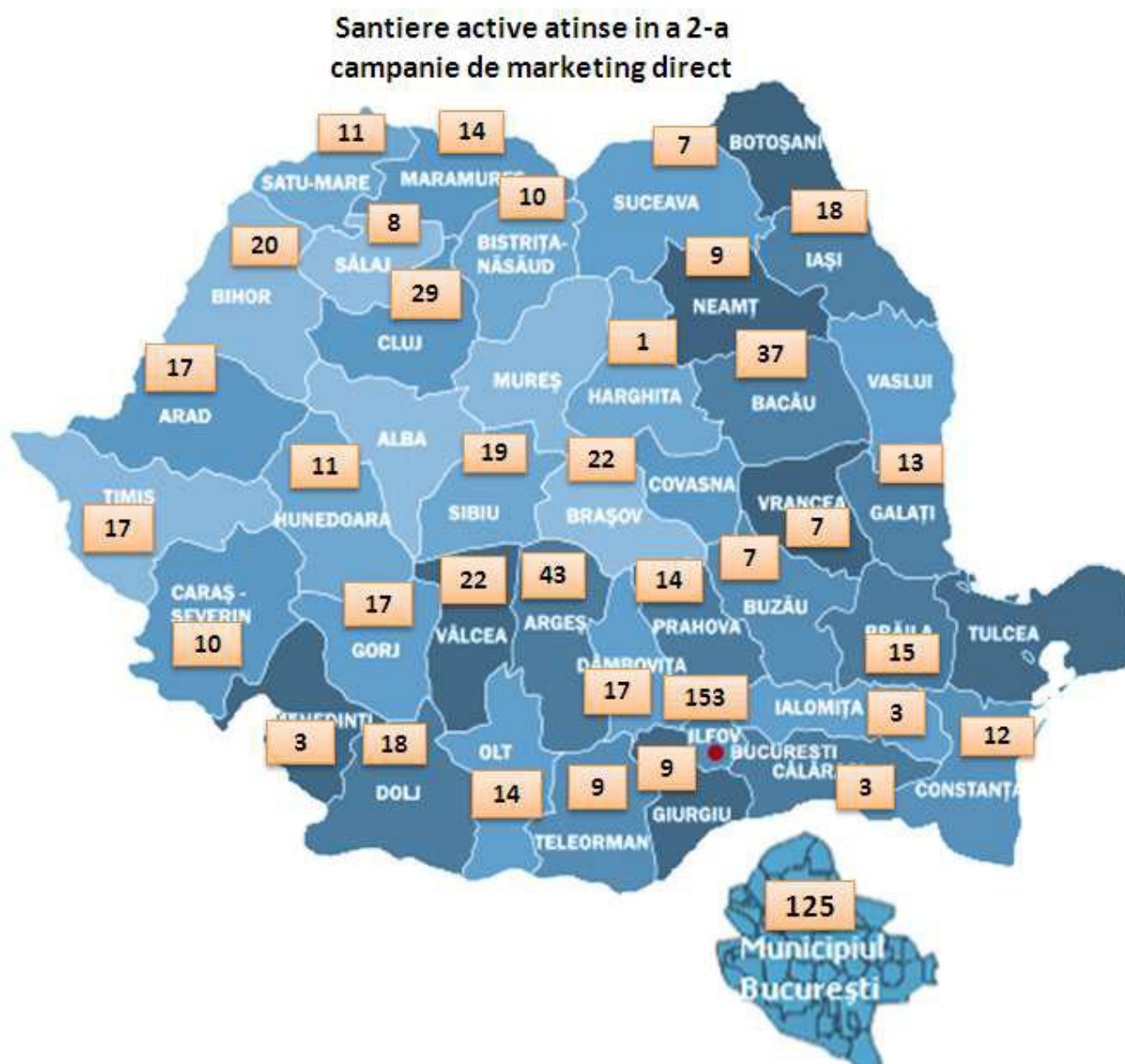
Judet	Total Nr accidente	Total Nr morti	Total Nr raniti grav
ALBA	1,239	362	954
ARAD	1,624	582	1,173
ARGES	2,192	587	1,245
BACAU	2,194	705	1,304
BIHOR	2,156	583	1,234
BISTRITA-NASAUD	1,199	259	702
BOTOSANI	1,151	211	577
BRAILA	1,517	326	1,126
BRASOV	3,477	658	2,106
BUCURESTI	11,594	869	5,732
BUZAU	2,180	585	1,081
CALARASI	1,382	440	713
CARAS-SEVERIN	1,464	332	1,016
CLUJ	2,353	643	1,472
CONSTANTA	3,591	656	2,090
COVASNA	584	168	445
DIMBOVITA	2,774	442	587
DOLJ	1,423	426	1,008
GALATI	2,400	478	1,270
GIURGIU	1,000	270	566
GORJ	1,175	321	411
HARGHITA	1,338	212	890
HUNEDOARA	1,344	470	865
IALOMITA	1,347	548	668
IASI	2,460	574	1,502
ILFOV	2,683	578	1,525
MARAMURES	1,699	417	1,018
MEHEDINTI	1,023	276	730
MURES	2,679	847	1,804
NEAMT	1,805	551	770
OLT	1,245	376	712
PRAHOVA	3,732	766	2,041
SALAJ	796	188	500
SATU MARE	826	293	367
SIBIU	1,454	439	1,008
SUCEAVA	1,914	641	979
TELEORMAN	1,331	281	601
TIMIS	3,241	555	1,788
TULCEA	654	149	321
VASLUI	970	290	509
VILCEA	1,967	458	1,153
VRANCEA	1,494	457	830
Grand Total	84,671	19,269	47,393

Astfel daca zona ta de acoperire este Clujul, riscul sa mori intr-un accident rutier este de 3 ori mai mare decat al colegului tau din Salaj, deci nici nu mai incapa indoiala ca ar trebui sa ai un salariu (fix) mai mare... sau macar o masina de firma clasata cu un nivel de siguranta superior. Iar daca locul tau de munca este in Bucuresti... ai cele mai mari sanse sa mori intr-un accident rutier... ce parere ai daca ai discuta si acest aspect cu seful tau?

3. Are firma in care lucrezi department de marketing?

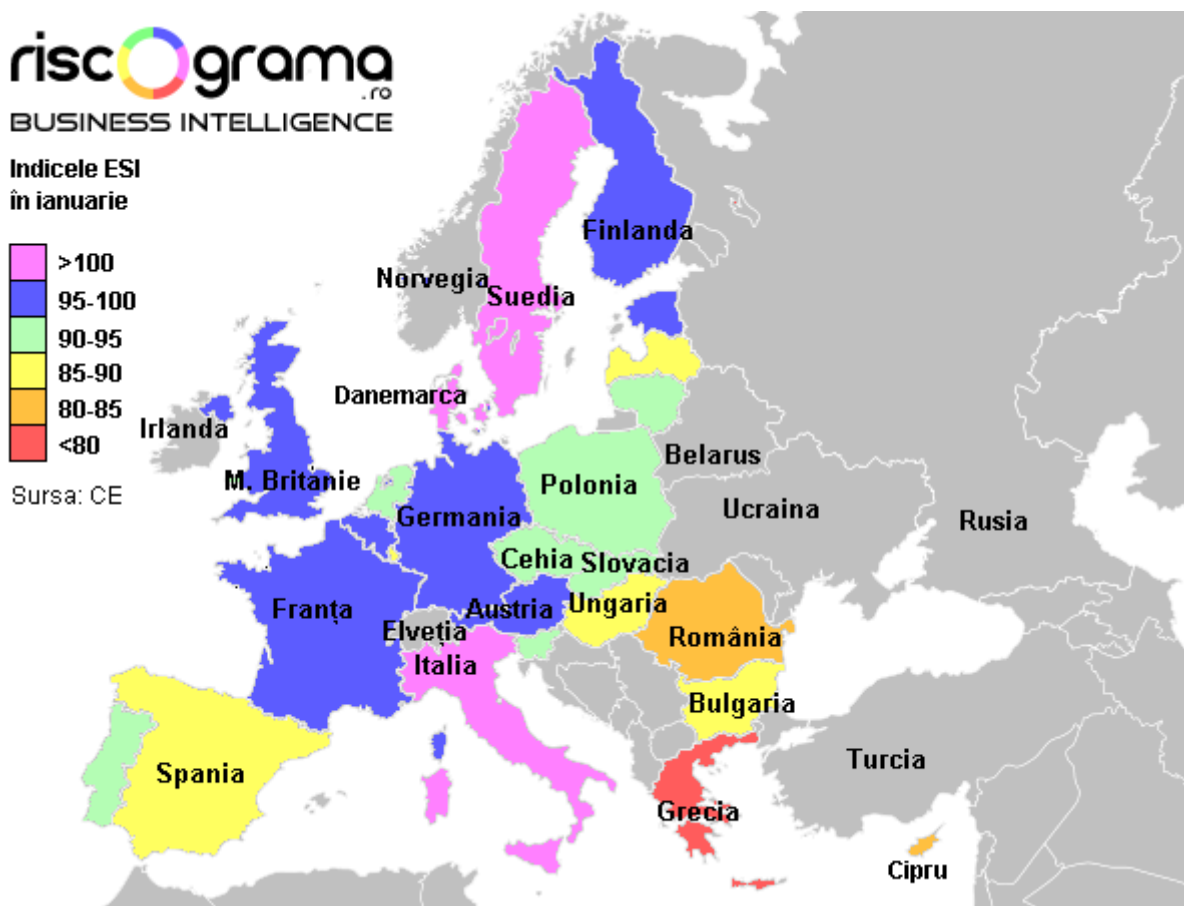
In mod normal departamentul de marketing este cel care asigura fortei de vanzari prospecti. Daca nu exista departament de marketing in firma la care lucrezi, atunci prospectarea e facuta cel mai adesea de omul de vanzari.

Dar daca ai avea la dispozitie agentii IBC Focus, care zilnic ar promova compania ta pe santierele active din tara, iar saptamanal tu ai primi o baza de date cu datele de contact ale celor care au primit mesajul tau? Astfel vei intra in contact cu diriginti si sefi de santier direct de la birou, fara riscuri de accidente. Vezi [aici](#) cum te poate ajuta serviciul PromoSantier in promovarea directa pe santiere si in cresterea vanzarilor.



4. Lucrezi in Romania iar seful tau care poate decide salariul tau este strain?

Atunci arata-i harta de mai jos, in care este evidentiata faptul ca Romania are populatia a doua pesimista, dupa Grecia... iar sa lucrezi cu pesimisti este al naibii de greu... si niste banuti in plus te-ar face mai zambitor.



Iar daca pasii de sus nu functioneaza, www.raportuldeinvestitii.ro iti poate aduce comisiioane frumusele. Urmareste si oferteaza la santierele adaugate zilnic in contul tau din cea mai mare baza de date cu santiere din Romania si asigura-ti lunar un comision mai mare! Cu cat ofertezi mai mult, cu atat cresc mai mult sansele tale de reusita iar rezultatele intotdeauna sunt rasplatite si se vor revedea in comisionul tau.

Chiar saptamana trecuta ne-a sunat un client care a prins o lucrare de subantrepriza de peste 200000 de euro, informatie ce a primit-o din Raportul de Investitii.

Nu ne-a spus care a fost comisionul sau...dar era foarte fericit. Ai reusit si tu sa prinzi o lucrare din Raportul de Investitii? Scrie-ne si chiar sub anonim. Ne bucuram sa primim feedback pozitiv de la clientii nostri si ne bucuram sincer de succesul lor.

Iata mai jos santierele active si in proiectare din cele 8 zone de interes pe care ti le-am oferit cu detalii in luna ianuarie in www.raportuldeinvestitii.ro:

